

Gebietsleiter im Außendienst (m/w/d) für die Region Niedersachsen

Wir suchen für unser Vertriebsteam in Deutschland einen **Gebietsleiter im Außendienst (m/w/d)** im Raum Niedersachsen.

Wir bieten Ihnen einen unbefristeten Vollzeitvertrag (39 Std./Woche) bei der MAS Seeds Deutschland GmbH.

Im Team haben Sie u. a. folgende Aufgaben:

- Professionelle Beratung und Betreuung (großer) regionaler Kunden für unser leistungsstarkes Saatgut-Portfolio sowie die Akquise von Aufträgen
- Durchführung und Optimierungen von Veranstaltungen vor Ort (z.B. Feldtage)
- Unterstützung und Mitarbeit bei Marketingaktivitäten durch ein weitreichendes Vertriebs Know-how
- Eigenständige Gebiets- und Kundenpotenzialanalysen

Ihr Profil:

- Idealerweise haben Sie ein abgeschlossenes Studium der Agrarwissenschaften oder eine entsprechende Ausbildung mit Berufserfahrung
- Gute pflanzenbauliche Fachkenntnisse, Erfahrung im Vertrieb von Saatgut von Vorteil
- Sie haben Ihren Wohnsitz optimalerweise innerhalb des Vertriebs- und Beratergebietes
- Sie sind landwirtschaftlich interessiert und haben stets das Ohr am Markt
- Sie behalten immer den Überblick und treten mit offenem und empathischem Wesen besonnen, verbindlich, kundenorientiert und zielstrebig auf
- Sie sind im Besitz einer gültigen Fahrerlaubnis der Klasse B (BE und T sind wünschenswert)
- Mit dem Umgang von MS Office-Programmen, insbesondere Excel und PowerPoint sind Sie vertraut
- Des Weiteren sind Sie in der Lage sich auf einem verhandlungssicheren Niveau mit Ihrem deutschsprachigen Kundenkreis zu verständigen (Englischkenntnisse wären für unsere interne Kommunikation von Vorteil)
- Freude an selbstverantwortlichem und präzisen Arbeiten im Team
- Reisebereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen
- Wir schätzen: ganzheitliches- und zielorientiertes Denken, Sorgfalt/Genauigkeit, Zuverlässigkeit, eigenständiges Arbeiten, Teamfähigkeit in einem kleinen Team, Flexibilität und eine positive, kollegiale Einstellung

Ihre Zukunft bei MAS Seeds:

- Freuen Sie sich auf ein abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld in einem engagierten und kollegialen Team
- Flexible Arbeitszeiten
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege in einer dynamischen Branche
- Im Rahmen von Mitarbeitergesprächen und Zielvereinbarungen legen wir den Fokus auf Ihre persönliche, individuelle Entwicklung
- Moderner Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Moderne IT-Ausstattung (Laptop, Smartphone, etc.)

Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, relevante Zeugnisse).

MAS Seeds Deutschland GmbH

Herr Dennis Jantschik

Neumarkter Straße 80

81673 München

Mobil: +49 175 2423957

E-Mail: d.jantschik@maisadour.com

Über MAS Seeds:

MAS Seeds ist mit einem Umsatz von 140 Mio. Euro und 700 Angestellten einer der führenden europäischen Saatguthersteller für Mais und Ölsaaten. Mit 70 Jahren Erfahrung und Kompetenz können wir Landwirten und Züchtern genetische Innovationen, hochwertiges Saatgut und umfangreiche Serviceleistungen bieten.

MAS Seeds ist eine Tochtergesellschaft der Maisadour Gruppe, deren Hauptsitz in Süd-West Frankreich liegt. Mit 5.400 Angestellten und einem Umsatz von 1,3 Mrd. Euro ist die Maisadour Gruppe international tätig, 6 % der Angestellten arbeiten in 12 Ländern weltweit.

www.masseeds.de